



**CHALLENGER
TOUR**

OPEN
sopra **S**steria
DE LYON



8^e ÉDITION

OPEN SOPRA STERIA

OFFRE SÉMINAIRE

10/16 JUIN
TENNIS CLUB DE LYON 2024

VOTRE SÉMINAIRE À L'OPEN SOPRA STERIA

CONTENU À VALEUR AJOUTÉE SUR LE MANAGEMENT

Choisissez l'un de nos experts en management pour faire grandir vos équipes.

UNE AMBIANCE SPORTIVE

DU SENS

(Ré)unir ses équipes autour des valeurs de son entreprise et du sport.

CADRE SPORTIF & CONVIVAL

Un tournoi de tennis international comme bureau du jour !

DU SPECTACLE

RÉSEAUTAGE

Un lieu de rencontres BtoB pour vos collaborateurs et clients.





PLUS QU'UN TOURNOI DE TENNIS !

Un événement engagé et porteur de sens



2 thématiques au choix sur des questions managériales animées par un consultant expert, Alassane Gueye.

DÉTECTION & MANAGEMENT DES TALENTS

- Identifier les **compétences**, quels process, quels indicateurs ?
- Quel mode de management pour intégrer un talent ? Quels outils et quelles actions pour **fidéliser les potentiels** ?
- Comment passe-t-on d'un **potentiel à une réelle compétence** ?
- Votre entreprise = révélateur de jeunes talents. Comment **grandit-on ensemble** ? Comment avoir des collaborateurs engagés dans le temps ?

ALASSANE GUEYE, CO-FONDATEUR DE SPARRING PARTNERS CONSEIL

Sparring Partners est un cabinet de conseil en management. Leur élément différenciant ? Immerger leurs clients au cœur du sport de haut niveau.

Sparring Partners est le **trait d'union entre le monde de l'entreprise et le monde du sport**, entre le manager et le sportif de haut niveau dont la quête est la performance durable.

Pour l'Open Sopra Steria, Alassane établira de nombreux parallèles avec le tennis et ses différents acteurs.

« Aujourd'hui, mon métier c'est de réunir. Réunir des personnes qui ne se sont pas toujours choisies. Parfois de réconcilier les contraires, en amenant des gens venant d'horizons différents à travailler dans le même sens. »

MANAGEMENT DE LA PERFORMANCE

- Passer de **collaborateurs/rices à manager** : comment **générer la performance** au sein de ses équipes ?
- Développer le **leadership chez un manager** ou comment faire passer l'athlète de haut niveau au statut de champion ?
- **Exploit vs Performance** - Noah a créé l'exploit en 1983. Nadal crée de la performance avec ses 14 titres à Roland-Garros. Comment passer de l'exploit à la performance ? Comment pérenniser véritablement la réussite ?
- Comment s'inspirer de ces sportifs performants dans son quotidien de managers pour, à son tour, **modéliser les meilleures pratiques** ?



VOS CONTACTS



LIONEL ROUX : DIRECTEUR DU TOURNOI

06.16.26.09.01 • l.roux@opendelyon.fr

BENOÎT DUPRÉ : DIRECTEUR DES PARTENARIATS

06.37.57.39.96 • b.dupre@opendelyon.fr

ET PLUS DE 130 ENTREPRISES QUI NOUS SOUTIENNENT !

